**ML Solution Sales Manager в Yandex Cloud**

Уровень дохода не указан

Требуемый опыт работы: не требуется

Полная занятость, полный день

Мы ищем специалиста по продажам в области машинного обучения (ML) и искусственного интеллекта (AI). Один из главных фокусов продажи — большие языковые модели Яндекса: YandexGPT. Если вас зажигает тема generative AI, вы любите общаться с умными людьми, помогать им решать задачи и доводить дело до победного конца — то эта вакансия для вас.

**Обязанности:**

* **Развитие отношений с клиентами и партнёрами Yandex Cloud**  
  Вам предстоит выстраивать отношения с продуктовыми и ML-командами в крупнейших корпорациях и разработчиках IT-решений страны, помогать им определять потребности в больших языковых моделях и внедрять YandexGPT и другие ML-решения Yandex Cloud.
* **Пресейл и ведение проектов**

Вы будете заниматься пресейлом и вести проекты на всех этапах сделки.

* **Сбор обратной связи и формирование запросов**

Ваша задача — собирать обратную связь и на её основе формировать запросы для команды разработки и команды развития бизнеса.

**Требования:**

* Работали в технологическом сегменте рынка больше трёх лет
* Продавали технически сложные B2B-продукты и проекты
* Вели проекты
* Вели переговоры на уровне первых лиц компаний

**Будет плюсом, если вы:**

* Продавали ML- или AI-продукты
* Работали в сфере generative AI
* Работали в области технического пресейла или консалтинга
* Работали с партнёрской сетью
* Понимаете современные подходы и технологии в области ML и AI
* Знаете российский рынок облачных услуг
* На базовом уровне знакомы с Python

**Где предстоит работать**

Москва, улица Льва Толстого, 16

Вакансия опубликована 25 октября 2024 в Москве